



Houtbouwvak van Mariënheem's bedrijf is prominent aanwezig op Tuinexpo

Met een compleet ingericht buitenverblijf van Adende wil je helemaal niet meer naar binnen

Lees de verhalen in deze speciale krant er maar op na. Alle deelnemende hoveniers aan de jubileumeditie van Tuinexpo Salland nemen het woord onderhoudsvriendelijk in de mond. Iedereen wil minder aan het werk IN én juist meer genieten VAN de tuin. Ook standhouder Adende met vestigingen in Mariënheem en Raalte speelt gretig in op deze tendens en presenteert tijdens de tuinbeurs de volledig ingerichte veranda.

Het woord ontzorgen sluit perfect aan bij het type dienstverlening van de – zoals ze zichzelf omschrijven – vakidioten van Adende. “De traditionele bouwbedrijven en hoveniers vinden het prima om een buitenverblijf te bouwen, maar zitten helemaal niet te wachten om ook (een deel van) de inrichting voor hun rekening te moeten nemen. Daar zijn wij daar juist op ingesprongen. Wij kunnen het hele proces van A tot Z verzorgen. Van een ontwerp in 3D tot de vergunning bij de gemeenten en van de montage en inrichting tot het straatwerk. Alles wordt in eigen beheer uitgevoerd en de klant heeft slechts één aanspreekpunt”, aldus Thije Bannink en Niels Middelkamp, respectievelijk bedrijfsleider en aanvoerder van de afdeling houtbouw.

Adende pakt daarom flink uit tijdens Tuinexpo Salland. “Als je het hebt over de inrichting zijn de mogelijkheden eindeloos. We laten bijvoorbeeld zien dat je ook kunt kiezen voor stalen kozijnen in plaats van de simpelere houten uitvoering. Dat je 's avonds op de veranda heerlijk kunt genieten van

een glaasje bij de open haard. En dat je kunt kiezen voor lamellen in plaats van een dichte wand. De kracht van onze stylisten is dat ze er prima in slagen om de sfeer van binnen naar buiten door te trekken”, vertellen Bannink en Middelkamp enthousiast.

Ze benadrukken dat het totaalconcept een positief effect heeft op de prijsvoering. Zeker als je het vergelijkt met wanneer je bij diverse partijen moet shoppen. “We regelen de inrichting via onze eigen bedrijven. De grotere afname van producten heeft natuurlijk een gunstig effect op de prijs.”

De twee begrijpen heel goed dat een Handige Harry graag zelf aan de slag wil met een buitenverblijf, maar er gaat toch niets boven de kennis en kunde van de vakman. “Houtbouw is een specialisme en het bouwen van veranda's is echt een vak apart. Je moet verstand hebben van de constructie, maar alles ook netjes kunnen afwerken. Een pen gat verbinding is bijvoorbeeld veel mooier dan een schroef die je altijd blijft zien.”

Beursaanbieding en prachtige prijzen

Thije Bannink en Niels Middelkamp weten heel goed hoe het werkt. Als je naar een beurs gaat, is het prachtig om je (levens)werk te laten zien, maar je hebt ook een publiekstrekker nodig.

Dat kan een beursaanbieding zijn, maar je kunt ook een aansprekende actie bedenken. Of misschien – zoals in het geval van Adende – zelfs wel een combinatie. Om te beginnen met de beursaanbieding: geef je naar aanleiding van Tuinexpo Salland opdracht voor een buitenverblijf, dan ontvang je een bon van 350 euro, te besteden bij Woonstudio of Welkoop, beiden gevestigd aan de Heesweg in Raalte. “En het hele weekend kun je meespelen met het Rad van Adende. Iedereen die tijdens de Tuinexpo onze stand bezoekt, krijgt een lootje. Daarmee maak je kans op de hoofdprijs die zondagavond bekend wordt gemaakt: een barbecue van 900 euro!”