



Bouwbedrijf is dankzij totaalplaatje interessante partij voor elke doelgroep

## Bajo voelt zich nergens te groot voor



Wees gerust! Dit is niet het zoveelste verhaal over de imposante groei die Bajo Bouw en IJzerwerken heeft doorgemaakt. Eigenaren Barry Jonkman en Wout Jansen Holleboom mogen dan overtuigd zijn van hun werkwijze – en de cijfers geven hen gelijk – maar het zijn zeker geen pochers. Liever nog laten ze iemand anders voor hen spreken. In dit geval Jan van den Berg uit Zwolle die net buiten de stad een fraaie nieuwbouwwoning heeft laten verrijzen. “Het goede gevoel was vanaf het begin aanwezig en is niet meer weggegaan.”

Als je het hele bouwproces in één woord moet samenvatten, dan is het misschien wel respect. In eerste instantie vanuit de opdrachtgever naar de bouwer. “Ik kende Bajo al van hun vele werk in de agrarische sector, maar we hebben toch besloten meerdere bedrijven te benaderen. Toch sprong Bajo er echt uit. Het zijn jongens uit de streek met een ijzersterke reputatie.” Het respect bewandelt dus ook de omgekeerde weg. “Ze wisten heel goed hoe de woning er uit moest komen te zien en dat maakt het bouwen een stuk gemakkelijker.”

Het respect is in dit geval een drietrapsraket, want Jonkman en Jansen Holleboom passen de complimenten voor Bajo in één streep door richting het personeel. “We kunnen het van tevoren nog zo mooi verkopen, maar als de jongens het vervolgens nalaten om het waar te maken... We prijzen ons gelukkig met echte vakmensen te mogen werken. Daardoor kunnen en pakken we van alles aan. Van woningen in het exclusieve segment tot een verbouwing van een appartement en van de bouw van een stal tot een twee-onder-één-kapwoning.”

### Krenten uit de pap

Dat Bajo over de juiste vakmensen beschikt, is geen toeval, maar het directe gevolg van de stappen die Bajo ten tijde van de economische crisis heeft gezet. Waar anderen het loodje legden of alle zeilen moesten bijzetten om het hoofd boven water te houden, durfde de Mariënheemse bouwer het juist aan om te groeien. “Qua personeel hebben we toen de krenten uit de pap weten

te halen. En omdat je binnen ons bedrijf de kans krijgt om allerlei opleidingen te volgen en jezelf te ontwikkelen, is er weinig verloop in personeel. Daardoor hebben we nu een mooie mix van routine en jong talent.” Van den Berg kan het verhaal beamen. Hoewel hij beschikt over meer dan gemiddelde ervaring met bouwprocessen was hij onder de indruk van het vakmanschap van Bajo. “Het grote voordeel is dat het bedrijf niet alleen het totaalplaatje kan bieden, maar ook nog eens alles in eigen beheer doet. Van tegels tot sierhekwerk.”

Op nadrukkelijk verzoek van de Zwollenaar werd dit keer gewerkt zonder bestek. “Een architect houdt daar nooit zo van, maar als je werkt met een bestek zit alles dichtgetimmerd. Dan kun je niet links- of rechtsaf.” Een flexibele werkwijze is koren op de molen van Bajo. “We houden er van als een klant input levert. Er is niets mooier dan dat we continu mogen schakelen”, aldus Jonkman en Jansen Holleboom bij wie communicatie hoog in het vaandel staat. Niet voor niets stond elke maand een bouwvergadering gepland waarbij architect, installateur en bouwer aanhaakten. “Op een gegeven moment ken je iedereen, ook de bouwvakkers, bij naam. Dan is het gewoon gezellig”, stelt Van den Berg die zich lovend uitlaat over de werkvoorbereider van Bajo. Jonkman en Jansen Holleboom knikken tevreden. “Onze Jochem is een mooi voorbeeld van hoe een zaterdaghulp is uitgegroeid tot een waardevolle vakkracht. Hij staat misschien wel model voor de kansen die we als bedrijf bieden.”

## Geen standaard hekwerk bij Bajo

Hoewel ze inmiddels in vele sectoren actief zijn, blijven Barry Jonkman en Wout Jansen Holleboom trouw aan de oorsprong van Bajo: het creëren van de meest prachtige hekwerken.

Ook de nieuwbouwwoning van het gezin Van den Berg in Zwolle is omgeven door een hekwerk en wel één uit de categorie totaalpakket, dus met intercom en elektrische bediening. “Eigenlijk kun je stellen dat geen enkel hekwerk bij ons standaard is. Onze smid heeft één op één contact met de klant om een uniek model te maken. Tijdens het proces worden ze dan ook van harte uitgenodigd om een kijkje te komen nemen in de werkplaats.”

## Bajo kan zelfs schilder of hovenier leveren

De wens om een totaalpakket te bieden, gaat ver bij Bajo Bouw en IJzerwerken. Zo kunnen ze ook terugvallen op de diensten van Hoveniersbedrijf de Keizershoeve en Wallink Multidiensten.

Via de Keizershoeve is het mogelijk om een hovenier in te schakelen die zowel ontwerp, aanleg als onderhoud voor zijn rekening kan nemen. En vanuit Wallink Multidiensten wordt het schilderwerk opgepakt voor zowel nieuwbouw als onderhoud. “Hiermee laten we zien dat we overal in mee denken en de klant van A tot Z ontzorgen.”